



Fremtidens Industri

KUNNSKAP | TEKNOLOGI | VERDISKAPING

Introduksjon til Næringsklynger og FI

Initiativ for en næringsklynge innen eiendom, bygg og anlegg (EBA)



- › Presentasjon ved Bjørn Damhaug, daglig leder i FI-Fremtidens Industri.
- › FI-Fremtidens Industri har 20 års erfaring som pådriver for samarbeid og innovasjon gjennom næringsklynger.
- › Målet er å samle aktører innen eiendom, bygg og anlegg for å etablere en klynge som fremmer innovasjon og bærekraftig vekst.



En nøkkel til verdiskapning

gjennom klynger og nettverk



FI er et ledende innovasjonssekskap og klyngeutviklingselskap som leder flere av Norges fremste næringsklynger



OCEAN AUTONOMY CLUSTER

Utvikling av autonome maritime systemer



NCE AQUATECH CLUSTER

For bærekraftig havbruk



RENERGY

Fornybar energi og grønn teknologi



MIDSEC

Forsvars- og sikkerhetsindustri



AGRITECH CLUSTER

Teknologisk innovasjon innen landbruk

KLYNGEFORDELER



FÅ TILGANG TIL NYE
MARKEDSMULIGHETER



MØT POTENSIELLE KUNDER OG
SAMARBEIDSPARTNERE



FØLG KONKURRENTENES
PRODUKTUTVIKLING



DELTA I TVERRFAGLIGE
INNOVASJONSPROSJEKTER

Hva er en Næringsklynge?



- › En næringsklynge er en konsentrasjon av bedrifter og organisasjoner som samhandler for å dele kunnskap, løse felles utfordringer og skape innovasjon.
- › Bedrifter i klynger er mer innovative og vokser raskere takket være samspill med aktører som teknologileverandører, entreprenører, forskning og kapital.



FI har lang erfaring med å fasilitere klynger og kjenner godt til de nasjonale støttesystemene som gjør klyngearbeid mulig.

Klyngeleders rolle (gulrotprinsippet)



› **Tilrettelegger for samarbeid:**

- skape gode rammebetingelser for samarbeid mellom medlemmene.
- sørge for at aktører fra ulike bransjer og sektorer møtes, deler kunnskap og finner felles prosjekter som skaper verdi.

› **Utvikling og koordinering av prosjekter:**

- Koordinerer innspill fra medlemmene, setter opp felles mål og planlegger konkrete prosjekter.
- Sikrer riktig prosjektledelse, fremdrift og effektiv ressursbruk.

› **Nettverksbygger:**

- Knytter klyngens medlemmer til relevante partnere (nasjonalt og internasjonalt).
- Sikrer medlemmene tilgang til de beste samarbeidspartnerne og ressursene.

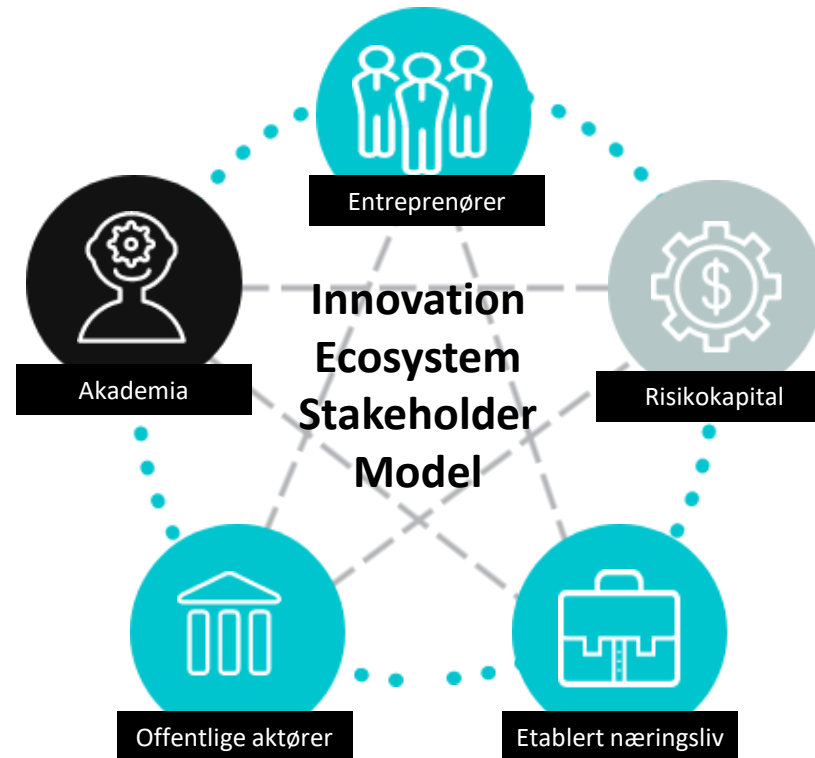
› **Pådriver for innovasjon:**

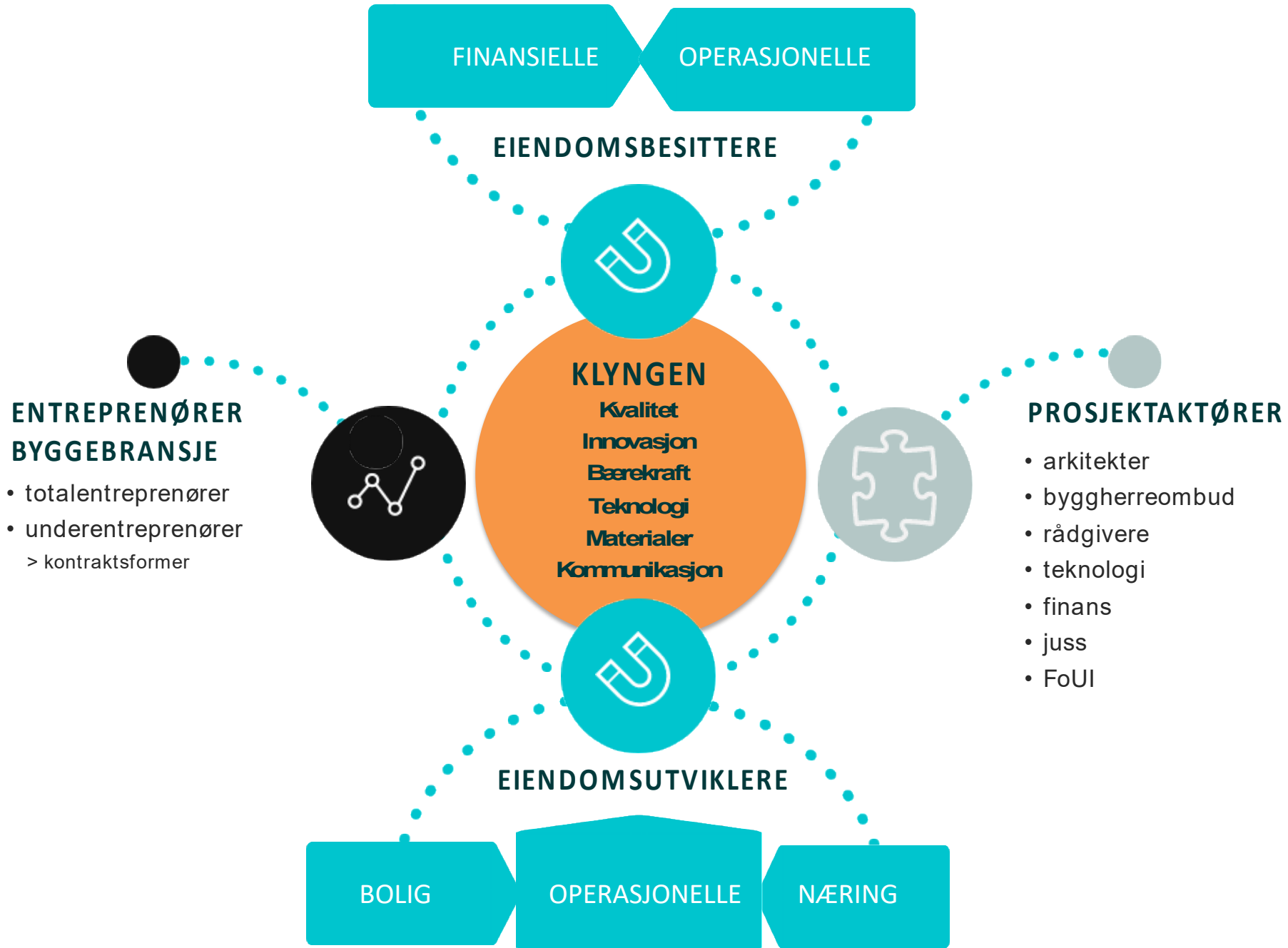
- Identifiserer fremtidige trender og teknologiske muligheter som klyngen kan utnytte.
- Sikrer at klyngen jobber med å utvikle løsninger som møter fremtidige behov, og styrker medlemmenes konkurransekraft.

› **Kommunikator:**

- Synliggjør klyngens resultater til relevante interessenter, som offentlige aktører, investorer og andre samarbeidspartnere.

Klyngens Aktørkart





Typiske klyngeaktiviteter

- › **Forskning og utviklingsprosjekter (FoU):**
 - Klynger initierer og gjennomfører felles FoU-prosjekter hvor flere medlemmer samarbeider om å utvikle nye løsninger, teknologier eller prosesser.
- › **Kompetanseutvikling:**
 - Klyngen tilbyr kurs, workshops, og seminarer for å utvikle medlemmernes kompetanse innen spesifikke områder, som nye teknologier, bærekraftige løsninger eller prosjektledelse.
- › **Nettverksbygging:**
 - Regelmessige møter, konferanser og arrangementer skaper arenaer for å utveksle ideer, bygge relasjoner og finne nye samarbeidspartnere. Eksempler er frokostmøter, studieturer, eller bransjespesifikke konferanser.
- › **Innovasjonsprosjekter:**
 - fasiliterer felles innovasjonsprosjekter hvor medlemmer går sammen om å teste og implementere nye løsninger som kan styrke konkurransevnen i markedet.
- › **Leverandørutvikling:**
 - Utvikler samarbeid mellom leverandører og kunder i klyngen for å forbedre leveranse kvaliteten, redusere kostnader, og øke innovasjon i verdikjeden.
- › **Internasjonalisering:**
 - Klyngen bistår medlemmer med å utforske og ekspandere til nye markeder, ofte gjennom felles eksportinitiativer eller ved å delta i internasjonale konferanser og messer.
- › **Finansiering og støtte:**
 - Klyngen hjelper medlemmer med å navigere i det offentlige virkemiddelapparatet, inkludert søknader til Innovasjon Norge, Norges forskningsråd, og EU-programmer.

Nettverksbygger

Speider og fasilitator

Kompetanseutvikler

Igangsetter

Gjennomfører/
Deltaker

Hvorfor næringsklynge?

Fordelene ved å delta i en næringsklynge



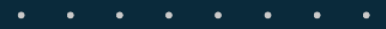
- › **Felles problemløsning:**
Klyngemedlemmer kan samarbeide om komplekse utfordringer som er for store eller krevende å løse alene. Gjennom deling av kompetanse og ressurser kan man utvikle løsninger som enkeltbedrifter ikke ville hatt kapasitet til å håndtere på egen hånd.
- › **Synergier:**
Bedrifter i en klynge kan dra nytte av hverandres styrker og spesialiseringer for å løse felles utfordringer mer effektivt og kostnadseffektivt.
- › **Kombinert kompetanse:**
Samspillet mellom ulike aktører – som FoU-institusjoner, entreprenører, teknologileverandører og offentlige aktører – skaper en bredere kunnskapsbase som kan benyttes til å løse problemstillinger som er for komplekse for én bedrift alene. Bedre tilgang til ny teknologi og markedskunnskap.

Fokusområder for en klynge innen eiendom, bygg og anlegg



- › Innovasjon innen smart byggteknologi og bærekraftige løsninger.
- › Utvikling av grønne byggeprosjekter og energieffektive løsninger.
- › Samarbeid mellom FoU-institusjoner, entreprenører og offentlige aktører for å møte nye krav og muligheter i byggebransjen.
- › Bruk av muliggjørende teknologier: KI, digitale tvillinger etc.
- › Etablere en testarena for ny teknologi og løsninger

Eksempler på prosjekter i en EBA klynge



- › Samarbeidsprosjekter som utvikler smarte, energieffektive bygg.
- › Deling av beste praksis innen bygningsautomasjon, resirkulering av materialer og energieffektivitet.
- › Materialvalg og utvikling av nye materialer.
- › Utvikling av felles løsninger som kan redusere byggekostnader og forbedre byggeprosesser.
- › FI kan bidra med kompetanse innen prosjektledelse, søknader og koordinering av FoU-prosjekter.

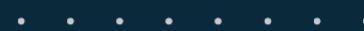


Organisering og finansiering av klyngen



- › Klyngen organiseres som en medlemsbasert forening, med en kjerne av aktører fra eiendom, entreprenør og FoU.
- › Foreningen etableres med et eget styre som får mandat til å opptre på vegne av medlemmene og inngå nødvendige avtaler med leverandører og partnere.
- › Tilgang til nasjonale og internasjonale støtteprogrammer som Innovasjon Norge, Forskningsrådet, Regionale Forskningsfond, SIVA og EU programmer som kan gi finansiering til utviklingsprosjekter.
- › Medlemmene bidrar med egenkapital, tid og kompetanse i samarbeidet.

Veien videre – hvordan komme i gang



- › Stiftelsesmøte 7. November.
- › Etablere et styre med representanter fra nøkkelaktører innen eiendom og entreprenør.
- › Utvikling av strategi, handlingsplan og grafisk profil mm.
- › Identifisere felles prosjekter og satsningsområder som vil bringe verdi til deltakerne.
- › Bestemme første workshop/samling der vi setter konkrete mål og definerer klyngens visjon, misjon mm.



Stiftelsesmøte



- › Stiftelsesprotokoll med vedtekter
- › Styrets sammensetning (representert med en bredde fra medlemsmassen)
- › Kontingent (fastsettes)
 - Små bedrifter kr. 20 000,-
 - Mellomstor bedrift kr. 50 000,-
 - Stor bedrift kr. 100 000,-
 - (kjerneaktører kan/ ønsker bidra med ytterligere finansiering for å dekke opp for gründere og oppstartsselskaper i tidlig fase)



Fremtidens Industri

Takk for oppmerksomheten

> Følg oss på sosiale medier:   